

ACCOUNT MANAGER CARGOVERZEKERINGEN

Onze klant is een toonaangevende assurantiemakelaar en consultant op de Benelux markt.

Functie

Als Account Manager zal je de bestaande cliëntenportefeuille actief uitbouwen door middel van prospectie en de nieuwe cliëntenrelaties bestendigen met het oog op cliëntentevredenheid en rentabiliteit op lange termijn. Je onderhoudt lopende contracten in het kader van retentie en maximalisatie.

- Je speelt in op behoeften van de cliënt en de prospect en werkt je polissen uit op maat
- Je blijft je bestaande portefeuille op kwalitatieve wijze servicen en tracht deze te maximaliseren
- Je identificeert en contacteert actief en zelfstandig prospecten
- Je zet creatief commerciële acties op
- Je bent aanspreekpunt voor je eigen cliëntendossiers
- Je zorgt voor een correcte en tijdige uitvoering van alle administratieve taken

Profiel

- Masterdiploma in maritieme wetenschappen of gelijkaardig
- Kennis cargoverzekeringen
- Commercieel potentieel
- Communicatief in Nederlands-Engels-Frans
- Je straalt vertrouwen en overtuigingskracht uit, bent empathisch, hebt zin voor verantwoordelijkheid en kwaliteit
- Je bent bereid om af en toe naar het buitenland te reizen

Aanbod

Een uitdagende functie in een dynamische omgeving en een degelijke opleiding en permanente bijscholing. De kans om te groeien in verantwoordelijkheid. Degelijke salarisvoorwaarden en een aantrekkelijk sociaal plan.

Interesse?

Gelieve uw cv door te mailen naar amber.smet@atrecruitment.be

